

Geschäftsjahr 2017: EEX Group stärkt globale Position in herausforderndem Umfeld

Die EEX Group hat im Jahr 2017 ihre globale Position weiter ausgebaut und deutliches Volumenwachstum in fast allen Segmenten erzielt. Mit dem Erwerb der Nodal Exchange und der Überführung der PXE-Märkte auf die EEX-Plattform verzeichnet die EEX Group im Jahr 2017 erstmals das größte Stromhandelsvolumen weltweit und bietet nun Zugang zu Commodity-Märkten in drei Zeitzonen. „Der Erwerb der Nodal Exchange war ein entscheidender Meilenstein im Hinblick auf unsere globale Reichweite. Damit bietet die EEX Group nun Zugang zu den drei großen Märkten Europa, Asien und Nordamerika“, so Peter Reitz, Vorstandsvorsitzender der EEX.

Zeitgleich war der größte Erlösträger der EEX Group, der Strom-Terminmarkt, geprägt von erheblicher Unsicherheit im Markt im Hinblick auf die geplante Teilung der deutsch-österreichischen Preiszone. „In kürzester Zeit und enger Absprache mit unseren Marktteilnehmern haben wir mit dem Phelix-DE Future ein Produkt eingeführt, das dieser Entwicklung Rechnung trägt und das Vertrauen in den Markt zurückgebracht hat“, ergänzt Reitz.

Die Umsatzerlöse der EEX Group sanken insgesamt um 4 Prozent auf 225,3 Mio. Euro. Iris Weidinger, Finanzvorstand der EEX, erklärt: „Damit konnten wir nahezu den Rekordwert des Vorjahres wiederholen. Angesichts des schwierigen regulatorischen Umfeldes und des damit verbundenen deutlichen Rückgangs der Transaktionserlöse am Strom-Terminmarkt sind wir mit diesem Ergebnis sehr zufrieden“. Der Jahresüberschuss belief sich im vergangenen Jahr auf 53,9 Mio. Euro (2016: 57,7 Mio. Euro).

Die Transaktionserlöse am Strom-Terminmarkt sanken im Jahr 2017 um 27 Prozent auf 63,6 Mio. Euro (2016: 87,4 Mio. Euro). Im Vergleich zum Vorjahr ging das Handelsvolumen in diesem Markt auf 3.217,3 TWh (2016: 3.920,3 TWh) zurück. Dieses Volumen beinhaltet die Strom-Terminmärkte

der Prager Power Exchange Central Europe (PXE), die die EEX Mitte 2017 auf ihre Plattform überführt hat. Am Strom-Spotmarkt der EPEX SPOT lagen die Transaktionserlöse mit 67,7 Mio. Euro um 3 Prozent über dem Rekordwert des Vorjahres (2016: 65,7 Mio. Euro). Zusätzlich steuerte erstmals der Strom-Terminmarkt der Nodal Exchange im neuen Geschäftsfeld US Commodities Transaktionserlöse in Höhe von 5,4 Mio. Euro bei.

Im Bereich Erdgas stiegen die Transaktionserlöse der Gashandelsplattform PEGAS im Jahr 2017 um 15 Prozent auf 38,8 Mio. Euro (2016: 33,6 Mio. Euro). Insbesondere das Volumen am Spotmarkt stieg mit einem Wachstum von 24 Prozent deutlich auf 827,7 TWh (2016: 665,5 TWh). Am Terminmarkt, der Ende des Jahres 2017 auf die Handelsplattform T7 überführt wurde, stiegen die Handelsvolumina um 6 Prozent auf 1.153,9 TWh (2016: 1.090,7 TWh).

Die Umsätze im Geschäftsfeld Umweltprodukte, das im Wesentlichen die Märkte für Emissionsrechte beinhaltet, stiegen um 53 Prozent auf 3,8 Mio. Euro (2016: 2,5 Mio. Euro). Mit Versteigerungen im Auftrag von 27 Mitgliedstaaten ist die EEX die führende Plattform für Primärmarktauktionen von Emissionsrechten. Der Sekundärmarkt entwickelte sich 2017 sehr positiv und verzeichnete ein Volumenwachstum von 71 Prozent auf 531,2 Mio. Tonnen CO₂ (2016: 309,8 Mio. Tonnen CO₂).

Im Geschäftsfeld Global Commodities, das im Wesentlichen die Märkte der Cleartrade Exchange (CLTX) beinhaltet, verzeichnete die EEX Group im Jahr 2017 Transaktionserlöse in Höhe von 0,4 Mio. Euro (2016: 0,5 Mio. Euro). Im vergangenen Jahr überführte die EEX Group das Open Interest in Frachtkontrakten der LCH Ltd. in ihr Clearinghaus ECC und steigerte das Volumen am Frachtmarkt um 8 Prozent auf 473.149 Kontrakte (2016: 437.599 Kontrakte). Die Transaktionserlöse aus den Agrarmärkten stiegen 2017 um 17 Prozent auf 0,4 Mio. Euro (2016: 0,3 Mio. Euro). An den Terminmärkten für Milchprodukte verzeichnete die EEX 2017 erneut ein Rekordvolumen.

Im Bereich Market Data Services betragen die Umsatzerlöse im Jahr 2017 5,4 Mio. Euro und damit 7 Prozent mehr als im Vorjahr (2016: 5,0 Mio. Euro). Die sonstigen Erlöse betragen 39,9 Mio. Euro im Vergleich zu 39,0 Mio. Euro im Vorjahr. Diese enthalten unter anderem Jahresentgelte, fixe Entgelte für technische Anbindungen und Market Coupling sowie das Clearing für Partnerbörsen, die nicht innerhalb der EEX Group vollkonsolidiert sind.

Mit Blick auf das laufende Geschäftsjahr erklärt Peter Reitz: „Wir werden unseren Wachstumskurs weiter fortsetzen. Die Handelsvolumina in unseren Märkten entwickelten sich im ersten Quartal 2018 vor allem an den Märkten für Erdgas und Emissionsrechte positiv. Am Strom-Terminmarkt konnten wir unseren Marktanteil in den größten Märkten Deutschland, Frankreich, Spanien, Italien und den

Niederlanden im Vergleich zum Gesamtjahr 2017 steigern. Wir erwarten, dass 2018 wieder ein Rekordjahr für die EEX Group wird“.

Die EEX Group bietet eine Marktplattform für Energie- und Commodity-Produkte weltweit. Sie ermöglicht ihren Teilnehmern einfachen Marktzugang und liefert maßgeschneiderte Lösungen sowie durch ihre eigenen Clearinghäuser eine integrierte Prozessabwicklung. Die zugehörigen Unternehmen sind auf unterschiedliche Märkte spezialisiert und unterstützen ihre Kunden vor Ort. Folgende Unternehmen sind Teil der EEX Group: European Energy Exchange (EEX), European Power Exchange (EPEX SPOT), Powernext, Cleartrade Exchange (CLTX), Power Exchange Central Europe (PXE), Gaspoint Nordic, Nodal Exchange sowie die Clearinghäuser European Commodity Clearing (ECC) und Nodal Clear. Die EEX Group hat weltweit 16 Standorte und gehört zur Gruppe Deutsche Börse.

Kontakt:

EEX Public Relations

T +49 341 2156-300 (Leipzig) | +44 207 862-7568 (London)

presse@eex.com

2017 Financial Year: EEX Group Reinforces its Global Position in a Challenging Environment

EEX Group further expanded its global position and achieved significant volume growth in almost all business fields in 2017. Following the acquisition of Nodal Exchange and the migration of the PXE markets to the EEX platform, EEX Group recorded the biggest power trading volume worldwide for the first time in 2017 and now provides access to commodity markets in three time zones. “The acquisition of Nodal Exchange constituted an important milestone in terms of our global reach. As a result, EEX Group now provides access to the three major markets: Europe, Asia and North America”, explains Peter Reitz, Chief Executive Officer of EEX.

At the same time, the biggest pillar of revenue within EEX Group, the Power Derivatives Market faced considerable market uncertainty as a result of the planned split of the German-Austrian price zone. “By launching the Phelix-De Future, we were able to directly address those uncertainties and restore confidence in the market within a very short period of time and in close consultation with our market participants”, adds Peter Reitz.

Overall, the EEX Group sales revenue declined by 4% to EUR 225.3 million. Iris Weidinger, Chief Financial Officer of EEX, explains: “With this result, we almost repeated the record achieved in the previous year. In view of the difficult regulatory environment and the decline in the transaction revenue on the Power Derivatives Market which is connected with it, we are very pleased with this result.” Last year, the annual net profit was EUR 53.9 million (2016: EUR 57.7 million).

In 2017, the transaction revenue on the Power Derivatives Market declined by 27% to EUR 63.6 million (2016: EUR 87.4 million). As against the previous year, the trading volume in this market declined to 3,217.3 TWh (2016: 3,920.3 TWh). This volume includes the power derivatives markets of the Prague-based Power Exchange Central Europe (PXE), which EEX transferred to its platform in

mid-2017. On the EPEX SPOT Power Spot Market, the transaction revenue (EUR 67.7 million) was three percent higher than the record achieved in the previous year (2016: EUR 65.7 million). In addition, the Nodal Exchange power derivatives market contributed transaction revenue of EUR 5.4 million within the new US Commodities business field for the first time.

In the natural gas business field, transaction revenue of the PEGAS platform rose by 15% to EUR 38.8 million in 2017 (2016: EUR 33.6 million). The volume on the Spot Market, in particular, grew significantly by 24% to 827.7 TWh (2016: 665.5 TWh). On the Derivatives Market, which was migrated to the T7 trading platform at the end of 2017, trading volumes increased by 6% to 1,153.9 TWh (2016: 1,090.7 TWh).

The revenues in the Environmentals business field, which essentially comprises markets for emission allowances, rose by 53% to EUR 3.8 million (2016: EUR 2.5 million). With auctions on behalf of 27 member states EEX is the leading platform for primary market auctions of emission allowances. In 2017, the Secondary Market developed very positively, recording a 71% volume increase to 531.2 million tonnes of CO₂ (2016: 309.8 million tonnes of CO₂).

In the Global Commodities business field, which essentially comprises the Cleartrade Exchange (CLTX) markets, EEX Group achieved transaction revenue of EUR 0.4 million in 2017 (2016: EUR 0.5 million) in 2017. In the past year, EEX Group transferred the Open Interest in freight contracts of LCH Ltd. to its clearing house ECC and increased the volume on the freight market by 8% to 473,149 contracts (2016: 437,599 contracts). The transaction revenue from the Agriculturals market rose by 17% to EUR 0.4 million in 2017 (2016: EUR 0.3 million). On the Dairy Derivatives Markets, EEX again achieved a record volume in 2017.

In the Market Data Services business field, the 2017 sales revenue was EUR 5.4 million which is 7% higher than the previous year (2016: EUR 5.0 million). The remaining revenue was EUR 39.9 million – as against EUR 39.0 million in the previous year. This total includes annual fees, fixed fees for technical connections and market coupling as well as clearing for partner exchanges that are not fully consolidated within EEX Group.

With a view to the current business year Peter Reitz confirms: “We will continue to follow our growth strategy. The trading volumes on our markets developed positively in the first quarter of 2018 – in particular, on the natural gas and emissions markets. On the Power Derivatives Market, we were able to increase market share in our biggest markets including Germany, France, Spain, Italy and the

Netherlands compared with the full year 2017. We expect 2018 to be another record year for EEX Group.”

EEX Group provides a market platform for energy and commodity products across the globe. The group offers market access and tailor-made solutions to trading participants as well as integrated process handling with its own clearing houses. The companies belonging to the group are specialised for the different markets and provide on-site support for their customers. EEX Group consists of the following companies: European Energy Exchange (EEX), the European Power Exchange (EPEX SPOT), Powernext, Cleartrade Exchange (CLTX), Power Exchange Central Europe (PXE), Gaspoint Nordic, Nodal Exchange and the clearing companies European Commodity Clearing (ECC) and Nodal Clear. EEX Group is based in 16 worldwide locations and is part of Deutsche Börse Group.

Contact:

EEX Public Relations

T +49 341 2156-300 (Leipzig) | +44 207 862-7568 (London)

presse@eex.com