

# Geschäftsjahr 2016: Umsatzerlöse der EEX-Gruppe erstmals über 200 Mio. Euro

Ergebnis vor Steuern steigt um 76 Prozent

**Leipzig, 26. April 2017** – Die EEX-Gruppe hat im Jahr 2016 ihren Wachstumskurs erfolgreich fortgesetzt. Im Rahmen ihrer Wachstumsstrategie hat sie ihre Kernmärkte gestärkt, ihre geografische Reichweite erhöht und ist in neue Geschäftsfelder expandiert. „Durch unsere gruppenweite Wachstumsstrategie konnten wir unsere Handelsvolumina in allen Märkten deutlich steigern und neue Höchstwerte bei den Umsatzerlösen und dem Ergebnis vor Steuern (EBT) erzielen“, so Peter Reitz, Vorstandsvorsitzender der EEX.

Die Umsatzerlöse der EEX-Gruppe stiegen um 23 Prozent auf insgesamt 234,2 Mio. Euro. Iris Weidinger, Finanzvorstand der EEX, erklärt: „Dieses Ergebnis haben wir durch organisches Wachstum in unseren bestehenden Märkten erreicht. Insbesondere die Strom- und Gasmärkte trugen mit signifikanten Wachstumsraten zu diesem Rekordwert bei“. Der Gewinn vor Steuern betrug im vergangenen Jahr 87,6 Mio. Euro und stieg damit um 76 Prozent (2015: 49,7 Mio. Euro, bereinigt um Sondereffekte).

Die Transaktionserlöse am Strom-Terminmarkt stiegen im Jahr 2016 um 45 Prozent auf 87,4 Mio. Euro (2015: 60,4 Mio. Euro). Im Vergleich zum Vorjahr ist das Handelsvolumen in diesem Markt auf 3.934 TWh (2015: 2.561 TWh) gestiegen. In diesem Zusammenhang steigerte die EEX auch ihren Marktanteil deutlich, von 31 Prozent auf 37 Prozent in Deutschland, von 24 Prozent auf 33 Prozent in Frankreich und von 49 Prozent auf 63 Prozent in Italien. Am Strom-Spotmarkt der EPEX SPOT lagen die Transaktionserlöse mit 67,6 Mio. Euro um 6 Prozent über dem Rekordwert des Vorjahres (2015: 63,4 Mio. Euro).

Im Bereich Erdgas stiegen die Transaktionserlöse im Jahr 2016 um 53 Prozent auf 33,6 Mio. Euro (2015: 22,1 Mio. Euro). Insbesondere das Volumen am Terminmarkt trug mit einem Anstieg von 86 Prozent auf 1.098 TWh zu diesem Ergebnis bei. Am Spotmarkt stiegen die Handelsvolumina um 43 Prozent auf 688 TWh. Die Bedeutung von PEGAS, der zentralen Gashandelsplattform der EEX-Gruppe ist durch die Integration der dänischen Gasprodukte

der Gaspoint Nordic sowie der österreichischen Produkte für den Central European Gas Hub (CEGH) weiter deutlich gestiegen.

Das Geschäftsfeld Umweltprodukte, das im Wesentlichen die Märkte für Emissionsrechte beinhaltet, stieg um 56 Prozent auf 2,5 Mio. Euro (2015: 1,6 Mio. Euro). Dazu trug insbesondere das Wachstum am Sekundärmarkt für Emissionsrechte bei. Hier konnte die EEX ihre Handelsvolumina im Jahr 2016 um 192 Prozent auf 310 Mio. Tonnen CO<sub>2</sub> steigern (2015: 106 Mio. Tonnen CO<sub>2</sub>).

Im Geschäftsfeld Global Commodities, das im Wesentlichen die Märkte der Cleartrade Exchange (CLTX) beinhaltet, verzeichnete die EEX-Gruppe im Jahr 2016 Transaktionserlöse in Höhe von 1,1 Mio. Euro. Mit deutlich gestiegenen Volumina in den CLTX-Märkten für Eisenerz und Schiffsdiesel und ersten Handelsgeschäften in den Frachtkontrakten der EEX konnte die EEX-Gruppe erste Erfolge in diesem Geschäftsfeld verzeichnen. Die Transaktionserlöse aus den Agrarmärkten stiegen 2016 um 50 Prozent auf 0,3 Mio. Euro (2015: 0,2 Mio. Euro). An den Terminmärkten für Milchprodukte verzeichnete die EEX Rekordvolumina.

Im Bereich Market Data Services betragen die Umsatzerlöse im Jahr 2016 5,0 Mio. Euro und damit 34 Prozent mehr als im Vorjahr (2015: 3,7 Mio. Euro). Insbesondere die Reporting-Dienstleistungen, mit denen die EEX ihre Kunden bei der Erfüllung regulatorischer Reporting-Pflichten unterstützt, haben an Bedeutung gewonnen. Die sonstigen Erlöse betragen 36,5 Mio. Euro im Vergleich zu 37,8 Mio. Euro im Vorjahr. Diese enthalten unter anderem Jahresentgelte, fixe Entgelte für technische Anbindungen und Market Coupling sowie das Clearing für Partnerbörsen, die nicht innerhalb der EEX-Gruppe vollkonsolidiert sind.

Mit Blick auf das laufende Geschäftsjahr erklärt Peter Reitz: „Auch 2017 wird ein spannendes Jahr für die EEX-Gruppe. Im Sommer werden wir die Strom-Produkte der Power Exchange Central Europe (PXE) auf eine gemeinsame Plattform mit unseren anderen Strom-Terminprodukten überführen. Und wir schauen weiter über Europa hinaus: Vorbehaltlich der notwendigen regulatorischen Genehmigungen werden wir die US-Börse Nodal Exchange erwerben und unser Angebot damit unmittelbar um Kontrakte für den nordamerikanischen Markt, den weltweit größten Strom-Terminmarkt, ausbauen. Wir

verfolgen also weiter unser Ziel, uns als globale Multi-Commodity-Plattform zu etablieren und haben dafür mit der Deutsche Börse im Rücken einen starken Partner“.

Die **EEX-Gruppe** stellt den zentralen Marktplatz für Energie, energienahe und Commodity-Produkte und bietet Zugang zu einem Netzwerk von mehr als 500 Handelsteilnehmern. Das Angebot der Gruppe umfasst an der European Energy Exchange, EPEX SPOT, Powernext, Cleartrade Exchange, Power Exchange Central Europe (PXE) und Gaspoint Nordic gelistete Kontrakte für Energie, Umweltprodukte, Fracht, Metalle und Agrarprodukte. Clearing und Abwicklung der Handelsgeschäfte übernimmt das Clearinghaus European Commodity Clearing. Die EEX-Gruppe gehört zur Gruppe Deutsche Börse. Weitere Informationen: [www.eex.com](http://www.eex.com)

**Kontakt:**  
**European Energy Exchange AG**  
Public Relations  
Telefon: +49 341 21 56 – 300 (Leipzig)  
Telefon: +44 20 7862 7568 (London)  
E-Mail: [presse@eex.com](mailto:presse@eex.com)  
[www.eex.com](http://www.eex.com)



EPEXSPOT



eex

GASPOINT  
NORDIC



# Financial year 2016: EEX Group sales exceed EUR 200 million for the first time

Earnings before tax increase by 76%

**Leipzig, 26 April 2017** – In 2016, EEX Group successfully continued to grow its business by strengthening its core markets, increasing its geographic reach and expanding into new business fields. “As a result of our group-wide strategy, we were able to significantly increase our trading volumes in all markets and achieve new records in sales revenue and earnings before tax (EBT)”, confirms Peter Reitz, Chief Executive Officer of EEX.

In 2016, EEX Group sales revenue rose by 23% to EUR 234.2 million. Iris Weidinger, Chief Financial Officer of EEX, explains: “We achieved this result through organic growth in our existing markets. The power and gas markets, in particular, contributed to this record level with their significant growth rates.” In the past year, earnings before tax were EUR 87.6 million which is 76% higher than in the previous year (2015: EUR 49.7 million, after adjustment for special effects).

In 2016, the transaction revenue on the Power Derivatives Market rose by 45% to EUR 87.4 million (2015: EUR 60.4 million). Compared with the previous year, the trading volume in this market rose to 3,934 TWh (2015: 2.561 TWh). In this respect, EEX also significantly increased its market share from 31% to 37% in Germany, from 24% to 33% in France and from 49% to 63% in Italy. On the EPEX SPOT Power Spot Market, transaction revenue was EUR 67.6 million which is an increase of 6% compared to 2015’s record performance (2015: EUR 63.4 million).

In the natural gas segment, transaction revenue rose by 53% to EUR 33.6 million in 2016 (2015: EUR 22.1 million). A volume increase of 86% to 1,098 TWh on the Derivatives Market in particular, contributed to this result. On the Spot Market, trading volumes rose by 43% to 688 TWh. The integration of the Danish Gaspoint Nordic gas products and the Austrian products for the Central European Gas Hub (CEGH) significantly increased the importance of PEGAS, the central gas trading platform of EEX Group.



The Environmentals segment, which essentially comprises the emission allowance markets, grew by 56% to EUR 2.5 million (2015: EUR 1.6 million). This was supported, in particular, by growth on the secondary market for emission allowances. In this respect, EEX was able to increase its trading volumes by 192% to 310 million tonnes of CO<sub>2</sub> in 2016 (2015: 106 million tonnes CO<sub>2</sub>).

In the Global Commodities segment, which includes the markets of Cleartrade Exchange (CLTX), EEX Group recorded transaction revenue of EUR 1.1 million in 2016. With significantly increased volumes in the CLTX markets for iron ore and fuel oil and initial trading transactions in the EEX freight contracts, EEX Group was able to achieve its first successes in this business segment. In 2016, the transaction revenue on the Agriculturals markets rose by 50% to EUR 0.3 million (2015: EUR 0.2 million). Furthermore, EEX achieved record volumes on the Dairy Derivatives Markets.

In 2016, the sales revenue in the Market Data Services segment was EUR 5.0 million which is 34% higher than in the previous year (2015: EUR 3.7 million). The reporting services with which EEX supports its customers in fulfilling regulatory reporting requirements, in particular, have gained in importance. Additional revenue amounted to EUR 36.5 million – compared with EUR 37.8 million in the previous year. This revenue includes, for example, annual fees, fixed fees for technical connections and market coupling as well as clearing for partner exchanges which are not fully consolidated within EEX Group.

With a view to the current financial year Peter Reitz states: “2017 will again be an interesting year for EEX Group. In the summer, we will migrate the Power Exchange Central Europe (PXE) power products to a common platform with our other power derivatives products. We have also set ourselves targets beyond Europe: Subject to the required regulatory approvals, we will acquire the US-American Nodal Exchange and, as a result, we will directly expand our offering with contracts for Northern America which is the biggest power derivatives market in the world. In summary, we will continue to pursue our aim of establishing ourselves as a global multi-commodity platform and, with Deutsche Börse, we have a strong partner to achieve this aim.”



**EEX Group** provides the central market platform for energy, energy-related and commodity products and enables access to a network of over 500 trading participants. The offering of the group comprises contracts for Energy, Environmentals, Freight, Metals and Agriculturals listed at the European Energy Exchange, EPEX SPOT, Powernext, Cleartrade Exchange, Power Exchange Central Europe (PXE) and Gaspoint Nordic. Clearing and settlement of transactions concluded or registered on the exchanges is provided by the central clearing house European Commodity Clearing. EEX Group is part of Deutsche Börse Group. For more information: [www.eex.com](http://www.eex.com)

**Contact:**

**European Energy Exchange AG**

Public Relations

Telephone: +49 341 21 56 – 300 (Leipzig)

Telephone: +44 20 7862 7568 (London)

E-Mail: [presse@eex.com](mailto:presse@eex.com)

[www.eex.com](http://www.eex.com)